

Geschaeftsideen-Report 2026

Was sich aus oeffentlichen IdeaForge-Ideen fuer Solo-Gruender, KI-Builder und kleine Teams in DACH ableiten laesst.

44	11	100
oeffentliche Ideen	belegte Kategorien	Zielumfang

Datenstand: 14. August 2026

Autor und Betreiber: Christopher Oppelz

Kurzfassung

Der Report vergleicht die derzeit oeffentlich dokumentierten IdeaForge-Ideen. Er zeigt keine vermeintlich exakten Erfolgswahrscheinlichkeiten, sondern macht Kategorien, typische Startbudgets, MVP-Zeiten und Erloeslogiken vergleichbar.

Drei belastbare Schluesse

1

Ein enger B2B-Prozess ist fuer Solo-Gruender oft schneller testbar als eine breite Plattform, weil Zielgruppe, Nutzen und Kaufentscheidung klarer sind.

2

Kapitalarme Modelle verschieben das Risiko von Geld zu Zeit und Vertrieb. Ein frueher bezahlter Service-Test liefert deshalb mehr Evidenz als ein grosser Funktionsumfang.

3

Regulierte Kategorien koennen attraktiv sein, brauchen aber vor dem MVP eine explizite Rechts-, Datenschutz- und Integrationspruefung.

So nutzt du die Zahlen

Waehle nicht automatisch die groesste Kategorie. Beginne mit einem Problem, das du aus eigener Erfahrung verstehst und dessen Betroffene du direkt erreichen kannst. Nutze Budget und MVP-Zeit als Orientierungsrahmen und ersetze die Bandbreiten anschliessend durch eigene Angebote, Interviews und Pilottests.

Kategorien im Vergleich

Die Bandbreiten sind redaktionelle Orientierung fuer einen schlanken DACH-MVP. Sie sind keine Angebote, Finanzberatung oder Erfolgsgarantie.

Kategorie	Ideen	Startbudget	MVP	Erloesmodell
B2B Services	10	500-5.000 EUR	1-4 Wochen	Projekt/Retainer
Marketplace	9	2.000-12.000 EUR	6-12 Wochen	Provision
AI-Tool	7	1.000-10.000 EUR	3-8 Wochen	Abo/Nutzung
SaaS	6	1.000-8.000 EUR	4-10 Wochen	Abo
HealthTech	4	5.000-30.000 EUR	10-20 Wochen	Abo/Lizenz
Productivity	2	1.000-8.000 EUR	3-8 Wochen	Abo
Mobile App	2	2.000-15.000 EUR	6-12 Wochen	Abo/Kauf
Local Services	1	500-7.500 EUR	2-6 Wochen	Auftrag/Provision
Community	1	500-8.000 EUR	3-8 Wochen	Mitgliedschaft
DevTools	1	1.000-12.000 EUR	4-10 Wochen	Abo/Nutzung
FinTech	1	3.000-20.000 EUR	8-16 Wochen	Abo/Gebuehr

Lesart

Startbudget umfasst einen schlanken ersten Test, nicht die vollstaendige Skalierung. Die MVP-Zeit setzt eine klar begrenzte Version und verfuegbare Arbeitszeit voraus. Bei HealthTech, FinTech und anderen regulierten Feldern kann die notwendige fachliche Pruefung den Rahmen deutlich vergroessern.

20 aktuelle Ideen als Ausgangspunkt

Die folgenden Kurzideen stammen aus dem öffentlichen IdeaForge-Datensatz. Vor einer Umsetzung müssen Zielgruppe, Problemstärke, Konkurrenz, Rechtslage und Zahlungsbereitschaft separat validiert werden.

1. Marketplace

Ein Marktplatz für spezialisierte Unternehmensberater und Interim-Manager, auf dem mittelständische Betriebe (50–500 Mitarbeiter) gezielt Experten für klar abgegrenzte Einzelprojekte – etwa Kurzarbeit-Antragstellung, ISO-Zertifizierung oder ERP-Rollout – buchen können: Unternehmen beschreiben Umfang und Budget, vorgeprüfte Berater geben Festpreisangebote ab, und die Plattform übernimmt Vertragsabwicklung und Meilenstein-basierte Zahlung – damit Mittelständler aufhören, entweder teure Unternehmensberatungen für Standardprojekte zu engagieren oder monatelang über Netzwerke nach bezahlbaren Einzelexperten zu suchen.

2. AI-Tool

Ein KI-Agent für Handwerksbetriebe (Elektriker, Sanitär, Maler), der eingehende Kundenanfragen per WhatsApp oder E-Mail automatisch entgegennimmt, Rückfragen zum Auftrag stellt, die nötigen Informationen für ein Festpreisangebot zusammenstellt und dem Betriebsinhaber ein unterschiftsreifes Angebot zur Freigabe vorlegt – damit Handwerker aufhören, zwischen Baustelle und Büro ständig erreichbar sein zu müssen und Anfragen zu verlieren, weil niemand rechtzeitig zurückruft.

3. HealthTech

Eine mobile App für Pflegeheime und ambulante Pflegedienste, die Pflegekräfte per Spracheingabe in unter 30 Sekunden Pflegeberichte dokumentieren lässt, die Eingabe automatisch in die gesetzlich geforderte Berichtsstruktur (SIS/Pflegeprozess) überführt und direkt in die Pflegedokumentation exportiert – damit Pflegekräfte aufhören, bis zu 45 Minuten pro Schicht mit handschriftlicher oder umständlicher Terminal-Dokumentation zu verbringen, die sie von der eigentlichen Pflege abhält.

4. AI-Tool

Ein KI-Agent für unabhängige Immobilienmakler, der nach dem Erstkontakt mit einem Interessenten automatisch per E-Mail oder WhatsApp eine strukturierte Bedarfsanalyse durchführt, die Antworten auswertet und daraus eine priorisierte Auswahl passender Objekte aus dem eigenen Portfolio zusammenstellt – damit Makler aufhören, bei jedem neuen Lead dieselben Qualifizierungsgespräche manuell zu führen und Interessenten wochenlang mit unpassenden Exposés zu bespielen.

5. Marketplace

Ein Marktplatz für geprüfte Nachlass-Auflösungen, auf dem Erben unkompliziert Haushaltsauflösungen an lokale Entrümpler und Antiquitätenhändler vergeben können: Erben beschreiben den Nachlass mit Fotos, Dienstleister geben verbindliche Festpreisangebote ab und der Marktplatz koordiniert Termin, Zahlung und optional eine vorab-KI-Schätzung wertvoller Gegenstände – damit Hinterbliebene aufhören, in emotional belastenden Momenten wochenlang Angebote einzuholen oder auf unseriöse Pauschalanbieter hereinzufallen.

6. B2B Services

Ein Automatisierungs-Workflow für selbstständige Steuerberater und Buchhalter, der Mandanten per automatisierter WhatsApp- oder E-Mail-Erinnerung monatlich an fehlende Belege erinnert, eine persönliche Upload-Seite generiert und eingehende Dokumente automatisch benennt, sortiert und in den jeweiligen DATEV- oder Lexoffice-Ordner ablegt – damit Kanzleien aufhören, wochenlang auf Belegpakete zu warten und denselben Mandanten dreimal manuell hinterherzutelefon

7. AI-Tool

Ein Automatisierungs-Workflow für Airbnb- und Ferienwohnungsvermieter mit 1–5 Objekten, der nach jeder Abreise automatisch einen individuellen WhatsApp-Check mit Reinigungscheckliste an die Putzkraft sendet, Fotos der fertig gereinigten Wohnung entgegennimmt, diese per KI auf offensichtliche Mängel prüft und erst dann die Freigabe für die nächste Buchung in der Kalender-API setzt – damit Kleinvermieter aufhören, zwischen Reinigungskraft, Gästebewertungen und manuellem Kalender zu jonglieren und Buchungen für unfertig vorbereitete Objekte zu riskieren.

8. Marketplace

Ein Buchungs- und Vermittlungsservice für freiberufliche Dolmetscher, der Arztpraxen, Sozialdienste und Behörden kurzfristig qualifizierte Sprachmittler für Vor-Ort-Termine bucht – Einrichtungen wählen Sprache, Datum und Fachbereich, der passende Dolmetscher wird automatisch angefragt und bestätigt per App, ohne dass beide Seiten über übertriebene Agenturen oder unzuverlässige Aushilfen gehen müssen.

9. Local Services

Ein Buchungs- und Vermittlungsservice für mobile Messerschärfer, der Restaurants, Metzgereien und Cateringunternehmen per wiederkehrendem Abo einen zertifizierten Schärfservice direkt in den Betrieb bringt – Kunden buchen online ihren festen Rhythmus (wöchentlich/monatlich), der Schärfer kommt mit kompaktem Schleifequipment vor Ort und ersetzt damit sowohl das zeitaufwändige Einschicken von Klingen als auch den Eigenaufwand mit Wetzstahl und minderwertigen In-House-Schleifern.

10. Productivity

Eine Browser-Extension für Freelancer und Agenturen, die beim Öffnen von Stellenanzeigen auf Upwork, Malt oder LinkedIn automatisch die ausgeschriebenen Anforderungen mit dem eigenen hinterlegten Skill-Profil abgleicht, eine Trefferquote anzeigt und per Klick ein personalisiertes Anschreiben auf Basis der konkreten Jobbeschreibung generiert – damit Freelancer aufhören, jede Bewerbung von Grund auf neu zu formulieren und blind auf Ausschreibungen zu antworten, die nicht zu ihrem Profil passen.

11. Mobile App

Eine mobile App für Fitnessstudio-Betreiber und Personal Trainer, die nach jeder Trainingseinheit automatisch aus den eingetragenen Übungen, Gewichten und Wiederholungen ein individuelles Fortschrittsreport-PDF für den Kunden generiert und per WhatsApp versendet – damit Trainer aufhören, Fortschritte manuell in Excel-Tabellen zu pflegen oder teure Studio-Software zu lizenzieren, die Kunden ohnehin nie selbst öffnen.

12. B2B Services

Ein physisches Sensorset für kleine Gastronomiebetriebe (Restaurants, Cafés, Bistros), das Kühlzellen und Tiefkühler mit günstigen Bluetooth-Temperatursensoren ausstattet und via Gateway automatisch HACCP-konforme Temperaturprotokolle generiert, gesetzlich vorgeschriebene Grenzwertüberschreitungen per Push-Nachricht meldet und das Papierprotokollbuch durch ein revisionssicheres digitales Log ersetzt – damit Gastronomen aufhören, mehrmals täglich Temperaturen manuell einzutragen und bei Betriebsprüfungen handgeschriebene Hefte vorzulegen, die lückenhaft oder unleserlich sind.

13. AI-Tool

Ein KI-Agent für selbstständige Handwerksmeister (Elektriker, Sanitär, Heizung), der eingehende Kundenanfragen per WhatsApp oder E-Mail automatisch beantwortet, Terminverfügbarkeit prüft, eine grobe Aufwandsschätzung aus einer hinterlegten Leistungsliste generiert und den Termin verbindlich einbucht – damit Handwerker aufhören, zwischen Baustelle und Telefon zu jonglieren und Anfragen zu verlieren, weil sie tagsüber schlicht nicht rangehen können.

14. Marketplace

Ein Marktplatz für kleine Eventlocations (Hinterhöfe, Ateliers, Dachterrassen, Vereinsräume), auf dem Privatpersonen und Firmen für Kleinevents bis 50 Personen stundenweise buchen können – Locationbesitzer inserieren kostenlos, zahlen nur bei erfolgreicher Buchung eine Provision, und Suchende finden gefiltert nach Kapazität, Ausstattung und Stadtviertel, statt stundenlang in Facebook-Gruppen oder per Kaltakquise nach verfügbaren Räumen zu suchen.

15. B2B Services

Ein physisches NFC-Etikett-Set für kleine Werkstätten, Tischler und Metallbauer, das an Werkzeug, Maschinen und Lagerregalen angebracht wird und per Smartphone-Scan sofort die digitale Akte öffnet – mit Wartungsintervall, letzter Prüfung, Bedienungsanleitung und Ausleih-Status –, damit Meister aufhören, Wartungshefte in Papierordnern zu suchen oder Maschinenausfälle wegen vergessener Serviceintervalle zu riskieren.

16. Community

Eine Community-Plattform für unabhängige Landwirte mit Direktvermarktung (Hofläden, Wochenmärkte, Abo-Kisten), auf der sie fertige, saisonale Rezeptkarten zu ihren aktuellen Überschuss-Produkten abonnieren, diese als druckfertige A5-Karte am Stand auslegen und dadurch Kunden aktiv zum Kauf von Nischenprodukten (Pastinaken, Topinambur, Mairüben) animieren – damit Landwirte aufhören, saisonale Überschüsse zu verschleudern oder wegzuworfen, weil Kunden schlicht nicht wissen, was sie damit kochen sollen.

17. B2B Services

Eine Browser-Extension für Einkäufer und Category Manager in kleinen Industrieunternehmen, die beim Öffnen von Lieferanten-Webshops oder PDF-Angeboten automatisch den aktuellen Preis mit historischen Einkaufspreisen aus dem eigenen ERP (z. B. SAP Business One, Odoo) vergleicht, Preisabweichungen über 5 % farblich markiert und per Klick eine Verhandlungsnotiz mit Referenzpreisen generiert – damit Einkäufer aufhören, Preise manuell gegen Excel-Listen oder ERP-Exporte abzugleichen, bevor sie eine Bestellung auslösen.

18. Productivity

Ein Automatisierungs-Workflow für freiberufliche Übersetzer und kleine Übersetzungsbüros, der neu eingegangene Aufträge per E-Mail automatisch analysiert, Wortanzahl, Sprachpaar und Fachgebiet erkennt, daraus ein kalkuliertes Angebot nach hinterlegten Tarifen erstellt und dem Kunden innerhalb von Minuten als PDF zusendet – damit Übersetzer aufhören, jeden Auftrag manuell zu kalkulieren und Angebote von Hand zu tippen, bevor sie überhaupt mit der eigentlichen Arbeit beginnen.

19. HealthTech

Eine mobile App für Pflegepersonal in ambulanten Diensten, die nach jeder Patientenvisite per Spracheingabe eine strukturierte Pflegedokumentation erstellt, automatisch in das gängige Dokumentationssystem (z. B. Medifox, Snap) exportiert und dabei gesetzliche Pflichtfelder auf Vollständigkeit prüft – damit Pflegekräfte die täglich 45–90 Minuten administrative Nacharbeit im Auto oder Treppenhaus auf unter 10 Minuten reduzieren.

20. B2B Services

Ein Automatisierungs-Workflow für kleine Steuerberatungskanzleien (2–10 Mitarbeiter), der eingehende Mandanten-Belege per E-Mail oder Upload automatisch nach Belegart kategorisiert, auf fehlende Pflichtangaben (USt-ID, Datum, Betrag) prüft und dem Mandanten eine strukturierte Nachforderungsliste zurückschickt – damit Kanzleimitarbeiter aufhören, Belege manuell zu sichten und Rückfrage-E-Mails von Hand zu formulieren, bevor die eigentliche Buchhaltungsarbeit beginnt.

Methodik, Grenzen und naechster Schritt

Datengrundlage

Einbezogen wurden 44 globale, oeffentlich sichtbare IdeaForge-Ideen bis zum 14. August 2026. Private Nutzereingaben und private Bauplaene wurden nicht verarbeitet. Die Kategorieverteilung basiert auf dem zum Erstellungszeitpunkt hinterlegten IdeaForge-Kategoriefeld.

Redaktionelle Einordnung

Budget, MVP-Zeit und haeufiges Erloesmodell werden auf Kategorieebene eingeordnet. Einzelne Ideen koennen deutlich abweichen. Die Angaben beruhen nicht auf spaeteren Gruendungen oder realisierten Umsaetzen und duerfen nicht als Marktprognose gelesen werden.

Grenzen

Der Report ersetzt keine Marktanalyse, Rechts-, Steuer- oder Finanzberatung. KI-gestuetzte Ideen koennen falsche oder unvollstaendige Annahmen enthalten. Vor Investitionen sind aktuelle Quellen, echte Kundengespraechе und geeignete Fachberatung notwendig.

Von der Idee zum Test

Waehle eine Idee, formuliere Zielgruppe und Problem in einem Satz und fuehre fuenf problemorientierte Gespraechе. Teste danach ein konkretes Angebot oder einen bezahlten Pilot. IdeaForge strukturiert kostenlos eine eigene Idee und einen vollstaendigen Bauplan - ohne Kreditkarte.

myideagent.com